

Een wereld waarin kinderen met een handicap gelijkwaardig en zo volledig mogelijk meedoen en waarin hun leven de hoogst haalbare kwaliteit heeft, thuis én in hun gemeenschap. Daar maakt het Liliane Fonds zich hard voor. In de armste gebieden van Afrika, Azië en Latijns-Amerika woont ruim 80 procent van alle kinderen met een beperking. De grootste veroorzaker van handicaps is armoede en vooral kinderen zijn kwetsbaar door ondervoeding, onwetendheid, onvoldoende medische zorg en slechte sanitaire voorzieningen. Handicaps leiden omgekeerd tot nog meer armoede: kosten lopen op en hun kansen - op onderwijs, werk, een maatschappelijk leven - nemen verder af.

Deze vicieuze cirkel wil het Liliane Fonds doorbreken. Vanuit het kantoor in Den Bosch maakt het team zich iedere dag sterk om de kansen voor kinderen met een beperking in ontwikkelingslanden te verbeteren. Een van de activiteiten is het verbinden van bedrijven, stichtingen en vermogensfondsen aan programma's die de omstandigheden van de kinderen verbeteren. Om dit netwerk uit te breiden, is het Liliane Fonds op zoek naar een:

daadkrachtige en betrokken relatiemanager

Als relatiemanager ben je verantwoordelijk voor het aangaan van nieuwe relaties met bedrijven, stichtingen en vermogensfondsen in Nederland. Dit lukt je, omdat je outgoing bent en van nature en met gemak een gesprek aangaat met potentiële partners, omdat je denkt in kansen en oplossingen en door je flexibele instelling. Met je gunfactor weet je mensen te raken en idealen te verbinden. Je neemt plaats in een professioneel team, dat met elkaar meedenkt over kansrijk relatiemanagement.

Wat ga je doen?

- Je gaat werken in een inspirerende omgeving, waarbij je meewerkt aan het bereiken van de droom om kinderen met een handicap in ontwikkelingslanden gelijkwaardig mee te laten doen in de samenleving;
- Met je strategisch inzicht werk je via proactief en individueel relatiemanagement toe naar partnerschappen met bedrijven, stichtingen en vermogensfondsen;
- Je ontwikkelt proposities voor nieuwe partners, die vruchten afwerpen voor zowel deze partners als het Liliane Fonds;
- In het contact met potentiële gevers vind je inhoudelijke aanknopingspunten, die idealen en ambities aan elkaar verbinden;
- Je hebt de gave om op een professionele en vriendelijke manier de 'deal te sluiten';
- Je werkt nauw samen met je collega's op kantoor en bent tegelijkertijd ook veel op pad, op zoek naar nieuwe samenwerkingen.

Wat breng je mee?

- Je beschikt over HBO werk- en denkniveau en hebt minimaal 3 à 5 jaar ervaring in relatiemanagement met bedrijven, stichtingen en vermogensfondsen;
- Het is een pré als je beschikt over relevante connecties bij bedrijven, stichtingen en vermogensfondsen;
- In Engels en Nederlands is je mondelinge en schriftelijke uitdrukingsvaardigheid uitstekend. Frans en/of Spaans is een pré;
- Je hebt affiniteit (en bij voorkeur ook ervaring) met ontwikkelingswerk;
- Je weet hoe je een wervende boodschap centraal moet stellen, je weet wat er speelt bij de fondsenwervende doelgroep;
- Je bent creatief, gedreven en besluitvaardig;
- Mensen met persoonlijke ervaring met het leven met een beperking, worden aangemoedigd te solliciteren.

Wat biedt het Lilianefonds?

- Een baan bij een betrokken en professionele internationale organisatie waarin snel geschakeld kan worden;
- Veel zelfstandigheid en de ruimte om te ondernemen, strategieën te ontwikkelen en deze uit te voeren;
- Een functie die uitgevoerd wordt in 32 uur;
- Een salaris tussen de € 2.699,- en € 4.339,- op basis van een fulltime contract (40 uur is fulltime) exclusief een vakantietoeslag van 8%, afhankelijk van je opleiding en relevante werkervaring;
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden;
- Een tijdelijk contract met uitzicht op een vaste aanstelling.

Enthousiast?

Nassau Fundraising doet de werving en selectie voor deze functie. Je kunt tot en met zondag 26 november 2017 je CV en motivatie sturen naar Daphne Leferink via daphne@nassau.nu. Als je extra informatie wilt, neem dan contact op met Nassau Fundraising via 020 - 520 65 55.

Een eerste kennismakingsgesprek vindt plaats op maandag 27 november of dinsdag 28 november, op het kantoor van Nassau in Amsterdam. De tweede en derde gespreksronde vinden plaats in week 49 bij het Lilianefonds in 's-Hertogenbosch. Mocht je niet beschikbaar zijn op deze data, vermeld dit dan in je sollicitatie.