



De Dierenbescherming is een non-profit organisatie. Met de inzet van 380 bevoegde medewerkers en ruim 4.000 vrijwilligers zet de Dierenbescherming zich dag in, dag uit, in voor dieren in nood. Dat doen we met onze dierenambulances, dierenopvangcentra, inspecteurs en de duizenden vrijwilligers die wij in het land hebben. De Dierenbescherming werkt vanuit vier regionale kantoren en een centraal Service Centrum in Den Haag. Het centrale/ landelijke kantoor van de Dierenbescherming in Den Haag is per direct op zoek naar een

Senior RELATIEMANAGER ZAKELIJKE MARKT / FONDSENWERVER (32 - 38 uur)

Binnen het team Collecte, Partners & Acties ben je verantwoordelijk voor de strategie zakelijke markt, het initiëren van nieuwe samenwerkingsverbanden met het bedrijfsleven en het relatiebeheer met onze zakelijke partners. We streven naar meer impact op dierenwelzijn door samenwerking met en het vergroten van de inkomsten uit de zakelijke markt.

Wat biedt de Dierenbescherming?

- Een leuke en inspirerende werkomgeving en de mogelijkheid om bij te dragen aan een beter leven voor dieren;
- Een goed bereikbare en mooie werklocatie in Den Haag;
- De ruimte om invulling te geven aan zowel de inhoud als realisatie van de wervende strategie op de zakelijke markt;
- Een arbeidsovereenkomst voor 11 maanden met de sterke intentie deze te verlengen bij goed functioneren;
- Een maandsalaris tussen de € 2.792,- en € 4.480,- bruto per maand afhankelijk van kennis en ervaring op basis van een 38-urige werkweek. Plus een variabele eindejaarsuitkering.

Wat ga je doen?

- Je ontwikkelt de fondsenwervende strategie voor de zakelijke markt;
- Je helpt mee met het opstellen van het jaarplan en de uitvoering hiervan;
- Je ontwikkelt aansprekende samenwerkingsproposities en nieuwe concepten voor het bedrijfsleven waarbij je zorgt voor het doorvertalen van organisatiedoelstellingen naar samenwerkingsplannen;
- Je werkt samen met interne stakeholders om de brug te slaan tussen inhoudelijke doelen van de organisatie en de wensen en verwachtingen van (potentiele) externe relaties;
- Je onderhoudt/beheert de bestaande externe relaties op de zakelijke markt en bouwt deze waar mogelijk verder uit.

Wat breng je mee?

- Je onderschrijft de doelstellingen van de Dierenbescherming;
- Je hebt een afgeronde HBO of academische opleiding;
- Je bent gewend om bedrijven en stakeholders op verschillende niveaus te adviseren en hiermee partnerships aan te gaan;

- Je bent een zeer ervaren fondsenwerver, relatiemanager en/of hebt je sporen verdiend op het gebied van business development. Non-profit ervaring is geen harde eis, een bewuste keuze om in deze wereld te gaan werken wel;
- Je bent ondernemend, resultaat gedreven, proactief en zelfstandig;
- Je bent initiatiefrijk, hebt overtuigingskracht en weet, ook intern, draagvlak te creëren voor kansen en ideeën;
- Je bent een echte bruggenbouwer, een doorzetter die zich niet snel uit het veld laat staan.

Enthousiast?

Nassau Fundraising doet de werving en selectie voor deze functie. Je kunt tot en met zondag 14 juli je cv en motivatie sturen aan Daphne Leferink via daphne@nassau.nu. Als je extra informatie wilt, neem dan contact op met Nassau via 020 - 520 65 55.

Op maandag 15 juli hoor je of je wordt uitgenodigd voor een eerste kennismakingsgesprek. Dit gesprek is op dinsdag 16 juli op het kantoor van Nassau in Amsterdam. De tweede en derde gespreksronde vinden plaats van 19 juli t/m 24 juli op het kantoor van de Dierenbescherming in Den Haag. Mocht je niet beschikbaar zijn op deze data, vermeld dit dan in je sollicitatie.