



Make-A-Wish Nederland wil alle kinderen tussen de 3 en 18 jaar met een ernstige, soms zelfs levensbedreigende ziekte een positieve boost meegeven. Een ervaring die ze sterker maakt, en vertrouwen en kracht geeft voor de toekomst. Dat doen we door samen hun allerliefste wens te laten uitkomen.

Make-A-Wish werkt samen met vrijwilligers, particuliere donateurs en bedrijven, en heeft duidelijke groei ambitie. In dit kader wil zij haar fondsenwervende activiteiten uitbreiden met een proactief programma voor het verbinden van particuliere major donors en geldverstrekken vermogensfondsen. Voor het team van gedreven en betrokken fondsenwerfers zoeken wij daarom een:

### **RELATIEMANAGER MAJOR DONORS (32 - 36 uur)**

Wanneer is deze functie iets voor jou? Als je een enthousiaste en zelf initiërende teamspeler bent met gedegen relatiemanagement ervaring. Je bent een professional, staat vrolijk in het leven, bent bereid flink aan te pakken als het moet, je bent een verbinder van nature en weet goed wat ervoor nodig is om particuliere major donors en vermogensfondsen te inspireren om zich aan te sluiten bij Make-A-Wish. Je weet hoe je major donorwerving 'from scratch' kunt opbouwen, hoe je major donors benadert, cultiveert en ook betrokken houdt na hun gift. Je weet precies hoe een *deal te closen*, beleeft hier plezier aan en viert successen graag samen met je collega's.

#### **Wat ga je doen?**

- Je helpt mee met het ontwikkelen van de strategie voor major donors en vermogensfondsen, werkt mee aan het wervingsplan en geeft hier uitvoering aan;
- Je gaat op zoek naar nieuwe major donors en vermogensfondsen om aan Make-A-Wish te verbinden en bouwt een relatie met hen op;
- Je zet je in voor een langdurige samenwerking. Of anders gezegd: je zorgt voor ijzersterk relatiemanagement dat zijn vruchten afwerpt voor zowel de donateur als Make-A-Wish;
- Je ontwikkelt samen met de projectverantwoordelijken op maat gesneden proposities en schrijft aansprekende projectvoorstellen die aansluiten bij de criteria van major donors en vermogensfondsen;
- Je informeert de relaties over de voortgang van de door hen gesteunde projecten en je verzorgt rapportages.

#### **Wat breng je mee?**

- Je hebt minimaal HBO werk- en denkniveau;
- Je hebt minimaal 3 jaar ervaring als relatiemanagement professional;
- Praktijkervaring met het verbinden van major donors en vermogensfondsen aan een non-profit organisatie is een pré, maar geen must. Wel weet je heel goed hoe je deze groepen kunt inspireren en verbinden, bijvoorbeeld omdat je met hen hebt gewerkt bij een commerciële organisatie;

- Je bent een echte zelfstarter, je staat stevig in je schoenen en bent professioneel;
- Je hebt een no-nonsense mentaliteit, een optimistische kijk op het leven, zin om de schouders eronder te zetten en een gezonde dosis humor;
- Je bent schriftelijk sterk onderlegd en bent een inspirerende gesprekspartner;
- Je voelt je thuis in verschillende werelden en beweegt je hier gemakkelijk in voort;
- Je hebt een brede, open blik en je wilt ook buiten je specialisme leren en ontwikkelen, van en met collega's.

#### **Wat biedt Make-A-Wish?**

- Een zelfstandige rol met veel ruimte en kansen om te ondernemen als relatiemanager;
- Een bruisende werkomgeving met energieke en betrokken collega's die zich met passie inzetten om de wensen van zieke kinderen te vervullen;
- Een ambitieuze organisatie met korte lijnen binnen het team en met de directie, waar besluiten snel worden genomen en uitgevoerd;
- De mogelijkheid tot thuiswerken met een team dat - binnen de maatregelen - graag samenkomt om de mouwen op te stropen;
- Een dienstverband voor 32 of 36 uur en een salaris passend in de schaal van € 3.800,- tot € 4.400,- o.b.v. een volledig dienstverband (40 uur);
- Een jaarcontract, met intentie op verlenging;
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden (pensioenregeling, laptop en telefoon);
- Kantoor leaseauto die te reserveren is;
- Een goed te bereiken kantoor gelegen in het Mediapark in Hilversum;
- Abonnement op het gehele trainingsaanbod van Goodhabitz.

#### **Enthousiast?**

Nassau Fundraising doet de werving en selectie van deze functie. Je kunt tot en met zondag 13 februari 2022 reageren op deze functie door je CV en toelichting te sturen aan Daphne Leferink via [daphne@nassau.nu](mailto:daphne@nassau.nu). Neem gerust contact op met Nassau via 020-5206555 als je eerst extra informatie wilt.

Een eerste kennismakingsgesprek vindt plaats dinsdag 15 februari 2022 op het kantoor van Nassau in Amsterdam of online via Zoom. De tweede en derde ronde vinden plaats op 17, 18, 21 en 22 februari 2022 op het kantoor van Make-A-Wish in Hilversum of online via Teams. De bedoeling is om de procedure eind februari af te ronden. We willen je vragen om alvast rekening te houden met deze data.