

# Menukaart personal & incompany trainingen

Zoek je een fondsenwerving training die helemaal afgestemd is op jouw persoonlijke ontwikkeling of de doelen en vraagstukken van jouw organisatie? Schakel ons dan in voor een personal of incompany training. Via deze trainingen hebben we 100% aandacht voor jou en je organisatie en leveren we maatwerk. In deze menukaart vind je meer informatie over de mogelijke thema's van een training. Aan de hand van een intakegesprek wordt de training op maat gemaakt voor jou en/of je organisatie. De kosten worden in overleg bepaald.

## Starten in fondsenwerving

Nieuw in fondsenwerving? Wij helpen je op weg in de wereld van goede doelen, bijv. in aanloop naar een sollicitatie.

## Introductie: Great Fundraising

Leer wat Great Fundraising is en voor jouw organisatie kan betekenen, met veel (inter)nationale casestudies.

## Aan de slag met major donorwerving

Voor als je wilt starten met een major donorprogramma, of je persoonlijke (gespreks)vaardigheden wilt verbeteren.

## Resultaatgericht relatiemanagement

Voor startende relatiemanagers die voortvarend aan de slag willen met major donors (particulieren, fondsen, bedrijven).

## Aan de slag met nalatenschappenwerving

Leer over de basisprincipes, hoe je tot een goede strategie en/of propositie komt en een ijzersterk wervingsplan.

## Moves Management

Leer hoe je de 7 stappen voor meer resultaat uit major donorwerving implementeert in je dagelijkse werk.

## Aan de slag met middle donorwerving

Waar begin je en hoe werk je toe naar een structureel programma met een hoog rendement? Wij helpen je op weg!

## VIP - methode

Doorloop met ons de test, leer of je middle donorwerving optimaal is en bijdraagt aan leadwerving van major donors en nalatenschappen.

## Succesvol spreken met middle donors, major donors en erflaters

Verbeter je vaardigheden en haal meer uit je gesprekken. Ook mogelijk om toe te spitsen op 1 of 2 van bovengenoemde donateursgroepen.

N.b. Deze training is alleen mogelijk in de vorm van een incompany training.

Heb je vragen of wil je meer weten? Neem gerust contact op via [berty@nassau.nu](mailto:berty@nassau.nu) of **020 - 520 6555** Wij denken graag mee over wat werkt voor jou en je team.