



Er zijn in Nederland 25.000 mensen met MS. Iedere dag krijgt iemand in Nederland de diagnose MS. Daarbij is MS de meest invaliderende ziekte onder jonge mensen. Er bestaan medicijnen die de ziekte kunnen remmen, maar een oplossing voor MS is er (nog) niet.

Onze droom is een toekomst zonder MS. Tot die tijd zijn we er voor de mensen die nú met MS leven en hun naasten, met als doel het continu verbeteren van de kwaliteit van leven en kwaliteit van zorg. Hiervoor zijn onderzoek, coaching en voorlichting hard nodig. Ons bevolgen team zet zich dagelijks met veel passie in voor het bereiken van deze droom. Sluit jij je aan bij onze missie?

Door het vertrek van onze collega zijn wij op zoek naar een ervaren relatiemanager voor de zakelijke markt. Ben jij een kei in het openen van deuren, weet je hoe je een netwerk bouwt en onderhoudt en zie jij relaties op de juiste wijze te verbinden met het Nationaal MS Fonds? Dan kun jij je vastbijten in deze functie.

RELATIEMANAGER ZAKELIJKE MARKT (24 - 32 uur)

Wat ga je doen?

- Je houdt je bezig met de werving en het behoud van strategische sponsorpartners;
- Je ontwikkelt fondsenwervende proposities voor de zakelijke markt en voert deze uit;
- Je schrijft wervende voorstellen voor vermogensfondsen;
- Je produceert, samen met het team communicatie, marketing specifiek materiaal voor de communicatie rond zakelijke fondsenwerving (direct mailing, (e-)nieuwsbrief);
- Je hebt je eigen omzetdoelstelling: je rapporteert en evalueert de resultaten volgens duidelijke targets;
- Je helpt mee aan de organisatie van relatie- en fondsenwervende evenementen en je bent aanwezig bij relevante externe relatiebijeenkomsten;
- Je zorgt voor een goede administratieve verwerking van alle relatie informatie in het CRM-systeem.

Wat breng jij mee?

- Je hebt een opleiding op minimaal hbo-niveau;
- Je hebt minimaal 3 jaar ervaring op het gebied van fondsenwerving en/of relatiemanagement;
- Je hebt een commerciële persoonlijkheid met een echte can-do mentaliteit;
- Je werkt zelfstandig, bent ondernemend en resultaatgericht;
- Je bent creatief, je durft beslissingen te nemen en knopen door te hakken;
- Je houdt van projectmatig werken en het onderhouden van een CRM is jou niet vreemd;
- Je bent een echte teamplayer die zeker ook zelfstandig functioneert;
- Je hebt een uitstekende beheersing van het Nederlands in woord en geschrift, Engels is een pré.

Wat biedt het Nationaal MS Fonds?

- Een functie met veel vrijheid en ruimte om met jouw goede ideeën aan de slag te gaan;
- Een functie bij een zelfsturende organisatie, je krijgt veel eigen verantwoordelijkheid;
- Een plek in een klein, bevlogen team;
- Een uitdagende en afwisselende functie voor 24 tot 32 uur per week;
- Een fulltime salaris (40 uur) op basis van schaal 10 (€ 3.525 tot € 4.546), plus 8% vakantietoeslag;
- Een jaarcontract met uitzicht op verlenging;
- Aantrekkelijke secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder een actieve personeelsvereniging die leuke uitstapjes organiseert, 27 vakantiedagen en een voor 2/3^e door de werkgever betaalde pensioenregeling.

Heb je geen (fondsenwervende) ervaring binnen de non-profit wereld maar ben je wel die toegankelijke relatiemanager met een vlotte babbel die deuren weet te openen? Als je daarnaast hart hebt voor de zorg van mensen met MS dan komen we graag met jou in gesprek!

Enthousiast?

Nassau doet de werving en selectie van deze functie. Je kunt tot en met dinsdag 14 juni reageren op deze functie door je cv en motivatie te sturen aan Daphne Leferink via daphne@nassau.nu. Als je eerst extra informatie wilt, neem dan contact op met Nassau via 020-5206555.

Een eerste kennismakingsgesprek vindt plaats op maandag 20 juni op het kantoor van Nassau in Amsterdam. De tweede ronde vindt plaats op 23, 24 of 27 juni op het kantoor van het Nationaal MS Fonds in Rotterdam. We willen je vragen om alvast rekening te houden met deze data. Mocht je op deze data niet kunnen vermeld dat dan in je sollicitatie.