



Voor een gezond
en sterk Afrika

Ben jij een data gedreven persoon, analytisch sterk en een kritische denker? En heb je zin om deze vaardigheden en kennis in te zetten in een uitdagende functie met veel ruimte voor eigen invulling en initiatief?

Het team Particuliere Fondsenwerving van Amref Flying Doctors is verantwoordelijk voor het werven en behouden van particuliere donateurs. In verband met uitbreiding van het team zijn wij op zoek naar een

FONDSENWERVER PARTICULIERE MARKT (4 - 5 dagen pw)

Het team waarin je werkt bestaat uit particuliere fondsenwerfers, senior fondsenwerfers loyaliteit & acquisitie, online marketeers, een database specialist en data-analist en relatiebeheerders. Je rapporteert aan de manager particuliere fondsenwerving en werkt daarnaast samen met de teams van communicatie en programma's.

Over Amref Flying Doctors

Amref werkt aan een gezond en sterk Afrika. Want wie gezond is, kan beter voor zichzelf zorgen en ontsnappen aan armoede. Amref is de grootste Afrikaanse gezondheidsorganisatie; we voeren programma's uit in 35 landen, waarmee we jaarlijks 10 miljoen mensen bereiken.

Amref heeft 11 fondsenwervende kantoren in Europa en Noord-Amerika, waarvan Nederland een van de grootste is. Sinds 1957 leiden we zorgpersoneel in Afrika op en zorgen we voor goede medische voorzieningen, basiszorg en voorlichting. Ook praten we met Afrikaanse overheden, want we willen dat de verbeteringen in de gezondheidszorg blijvend zijn.

Wat ga je doen?

- Je bent verantwoordelijk voor de werving en upgrading van particuliere donateurs door middel van F2F en TM;
- Aan de hand van data ontwikkel je campagnes en activiteiten voor de face-to-face en telemarketing kanalen;
- Je volgt ontwikkelingen en innovaties uit de markt op de voet en test nieuwe ideeën. Amref werft donateur gericht, dus je stelt in je werk niet alleen de missie van je organisatie, maar ook altijd de donateur centraal;
- Je maakt een maand/kwartaal/jaar planning en bewaakt het budget van de kanalen waar jij verantwoordelijk voor bent;
- Samen met jouw collega fondsenwerfers ben je verantwoordelijk voor de customer journeys binnen jouw kanalen;
- Je bent (mede)verantwoordelijk voor de inkoop van diensten en contracten die onder jouw kanalen vallen;
- Je analyseert campagnes en Excel analyses, je maakt deze en je verbetert zo nodig.

Wat breng je mee?

- HBO/WO werk- en denkniveau;
- Kritisch denken, analytisch sterk en cijfermatig gedreven, ruime ervaring met Excel;
- Minimaal twee jaar werkervaring op het gebied van fondsenwerving. Face-to-face of telemarketing ervaring is een pré;
- Ervaring met data gedreven werken;

- Commercieel inzicht en klantgerichte instelling;
- Goede inkoop- en onderhandelingsvaardigheden;
- Goede mondelinge en schriftelijke vaardigheden in het Nederlands en Engels.

Wat biedt Amref Flying Doctors?

- Een dynamische en zelfstandige functie in een internationale organisatie, standplaats Leiden;
- In eerste instantie een tijdelijk dienstverband voor de periode van één jaar, met intentie tot verlenging;
- Hybride werken met de mogelijkheid een eigen thuiswerkplek in te richten. Woensdag is de vaste kantoor dag met het team en dinsdagochtend is er een online koffie moment met heel Amref;
- Een salaris dat past bij jouw kennis en ervaring. Tussen de € 3.547,80 en € 5.011,23 bruto per maand op basis van een fulltime dienstverband van 36 uur per week;
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden zoals een premievrij pensioen;
- Down to earth werkomgeving, informele werksfeer, innovatief, gaan voor optimalisering, een goede mix tussen gezelligheid en hard werken;
- Korte lijnen met het werk in Afrika; mijlpalen die gehaald zijn worden gedeeld en gevierd.

Enthousiast?

Nassau doet de werving en selectie van deze functie. Je kunt reageren op deze functie door je cv en toelichting te verzenden aan Daphne Leferink via daphne@nassau.nu. Als je eerst extra informatie wilt, neem dan contact op met Nassau via 020-5206555.

Ps: wacht niet te lang met reageren, zodra de juiste kandidaat zich meldt sluiten we de procedure.